






Как участвовать в тендерах - пошаговая инструкция

Итак, ниже подробное описание всех этапов, которые нужно пройти участнику торгов:

	<p>Получить электронную подпись (она потребуется практически в 100% случаев). Будьте внимательны: электронная подпись имеет свои особенности. Например, электронная подпись может подходить только для федеральных или только для коммерческих площадок. Более того, есть подписи, которые подходят только для конкретных площадок.</p> <p>Чтобы не оказаться в ситуации, когда Ваша электронная подпись не подходит для той площадки, где Вы планируете участие, рекомендуем сразу приобрести универсальную электронную подпись. Мало того, что докупать отдельные площадки выходит гораздо дороже, чем сразу приобрести универсальную подпись, так и упущенная возможность для участия в процедуре можем обернуться очень серьезными убытками.</p>
	<p>Найти закупку, в которой Вы хотите участвовать. Определить тип площадки - федеральная или коммерческая.</p> <p>Для того чтобы сделать процесс максимально эффективным, рекомендуем использовать специализированную систему поиска закупок Экспресс Тендер: чем больше подходящих закупок Вы находите, тем выше Ваши результаты.</p>
	<p>Если площадка федеральная, Вам потребуется пройти аккредитацию - это расширенная регистрация, которая производится с помощью электронной подписи. Документы для аккредитации проверяются до 5 рабочих дней, не считая дня подачи документов. Если площадка коммерческая, процедура регистрации происходит в соответствии с правилами площадки (на некоторых площадках для завершения регистрации может требоваться оплата тарифа). Обратите внимание, что на торговых площадках может быть несколько секций (зачастую, на них требуется отдельная аккредитация или регистрация). Обязательно убедитесь в том, что Вы прошли регистрацию или аккредитацию именно в нужной Вам секции.</p>

	<p>Внести обеспечение заявки (данное требование должно быть указано в документации к закупке). Обеспечение заявки - возвратная сумма, которая вносится на площадку. Она блокируется на период участия в торговой процедуре, до момента публикации протокола с победителем закупки. После чего исходная сумма "размораживается", и Вы сможете её вывести или использовать для обеспечения в других торгах на этой же площадке.</p>
	<p>Подготовить заявку для участия в торговой процедуре и корректно прикрепить её на площадку. Если Вы новичок в торгах, то для Вас это может быть один из самых сложных этапов. Даже специалисты, обладающие экспертными знаниями в своей отрасли, квалифицированные юристы с многолетней практикой могут допускать ошибки в формальных моментах. Более того, даже если Вы сделаете самое выгодное предложение для заказчика, но неверно оформите заявку, то Вас просто не допустят до этапа торгов, где Вы могли бы выдвинуть своё предложение.</p>
	<p>Принять участие в торгах. Как правило, Ваше непосредственно участие после подачи заявки требуется при форме проведения "Электронный Аукцион", однако могут быть и иные способы проведения закупки, где может потребоваться подача дополнительного предложения, например, переторжка при запросе котировок.</p>
	<p>Если Вас признали победителем закупки по 44-ФЗ - то Вам требуется в течение 5 дней подписать контракт с заказчиком (срок может быть увеличен, если Вы публикуете протокол разногласий). На этом этапе Вы обязаны:</p> <ul style="list-style-type: none">• перед подписанием контракта перевести обеспечение контракта на счёт заказчика или получить банковскую гарантию. Сумма обеспечения заявки составляет от 10 до 30 процентов от начальной максимальной цены. Разумеется, если обеспечение контракта предусмотрено торговой процедурой.• подписать контракт в установленные законодательством сроки (в зависимости от закона по которому осуществляется закупка).



Исполнить контракт в соответствии с требованиями, которые были прописаны в документации к торговой процедуре и получить заслуженную оплату (в сроки, установленные документацией).

Важно:

- Без электронной подписи невозможно пройти аккредитацию
- Без аккредитации невозможно подать заявку на участие
- Без внесения обеспечения заявки - невозможно подать заявку для участия в процедуре
- Пока Вы не внесли обеспечение контракта или не получили банковскую гарантию, Вы не сможете подписать контракт
- Если Вы не подписываете контракт в установленные сроки - рискуете попасть в **РНП** - реестр недобросовестных поставщиков. Ужасное пятно на репутации компании, генерального директора, учредителей и всех связанных организаций, а также запрет на участие в торгах на 2 года
- Если Вы нарушаете условия контракта, велик риск оказаться в РНП и потерять обеспечение

Электронные торги - огромный, постоянно растущий рынок сбыта. При этом в работе с торгами есть масса нюансов и сложностей. Специфика торгов такова, что человеку не знакомому с этой сферой с первого раза разобраться крайне сложно. Велик риск потери времени и финансов.

Очень многие компании, не разобравшись в "кухне" электронных торгов и получив справедливый отказ, испытывают крайне негативные эмоции, формирующие отрицательные стереотипы о торгах, как о сегменте, в который невозможно пробиться без связей.

Несомненно, встречаются сомнительные закупки и сложные заказчики. Но это не мешает десяткам тысяч компаний успешно зарабатывать на направлении электронных торгов.

Только Вам решать, как Вы будете участвовать в торгах: осознавая все риски, попытаетесь справиться самостоятельно, **пройдете обучение** или воспользуетесь **поддержкой профессионалов**.

Желаем Вам успехов!